SPORT MAXIMUM

La boutique se rapproche de la clientèle des cyclistes

Suite de la page B-1

Dans le Vieux-Saint-Jean, la boutique s'installe dans un local de 4600 pieds carrés, situé rue Champlain, entre les rues Saint-Jacques et Saint-Charles. Il s'agit du local de l'ancien magasin Woodhouse, face au stationnement municipal, où se déroulaient, l'an dernier, les soirées (ou plutôt les nuit) rave. Le commerce occupera tout le rez-de-chaussée. L'entreprise a signé un bail avec une option d'achat de l'immeuble, note Mme Marier. Pour un loyer presque équivalent, la boutique a à toute fin utile doublé sa superficie.

Mme Marier avoue que leur décision a créé quelques sceptiques et que plusieurs ont soulevé le problème du stationnement. Elle met en évidence que la boutique bénéficiera d'un vaste stationnement municipal. Un stationnement payant, convient-elle, mais Sport Maximum le paiera. À l'entrée, ils laisseront un bocal de vingt-cinq cents dans lequel les clients pourront piger pour payer leur stationnement.

Non seulement l'espace supplémentaire bénéficiera au rayon du vélo, mais il permettra aussi de d'exploiter de nouveaux créneaux. Ainsi, Sport Maximum entend développer le domaine du plein air, explique Mme Marier. Elle conclut que pour elle, c'est un peu un retour aux sources. Native d'Iberville, elle se souvient de l'époque où tout se passait dans le Vieux-Saint-Jean. Si elle a vu s'effriter la structure commerciale du centre-ville, elle est confiante du potentiel du quartier. ■

(Photo Jocelyn Pelletier)

Avec les années, le rayon du vélo a pris de l'importance.

Atelier de formation sur le financement non traditionnel

Le Conseil économique organise un atelier de formation sur le financement non traditionnel mercredi prochain, le 10 avril, de 7h30 à 11h30, à l'hôtel Relais Gouverneur. Le prix d'inscription est de 50 $.

L'argent, c'est le nerf de la guerre. Combien d'entreprises n'ont pas démarré faute d'avoir le financement suffisant? Combien n'ont pu continuer? Combien de leurs projets ont été retardés ou relégués aux oubliettes? Il existe plusieurs formes de financement que les entreprises ne connaissent pas. Mercredi prochain, le Conseil économique a invité sept organismes à venir parler des services de financement qu'ils offrent aux entreprises.

Au cours de la rencontre, il sera question de financement sur actif, de dette subordonnée, de garantie de prêt, de financement prélivraison, de société de placements dans l'entreprise québécoise (SPEQ), de prêts participatifs, d'affacturage, de prêt-relais, du programme des immigrants-investisseurs pour l'aide aux entreprises et autres. Il s'agit d'autant de formes de financement qui peuvent être utiles aux entreprises.

Les institutions qui participeront à la rencontre sont la Corporation Financière Brome, Le Centre d'aide aux entreprises Haute-Montérégie, la Corporation financière Proficom, Investissement Québec, Roynat, la Banque de développement du Canada et le Fonds local d'investissement.

Les intéressés doivent s'inscrire en appelant Mme Ginette Boucher, au 359-9999, au poste 232. ■

Desjardins affaires

Centre Financier Aux Entreprises Desjardins

par Diane Miron

Directrice de comptes et conseillère en développement des affaires.

SERVICE PAIEMENT DIRECT DESJARDINS

En tant que marchand, vous devez être constamment à l'affût de l'évolution des besoins de votre clientèle. Aussi, votre Caisse Desjardins, par le biais des services de paiement **VISA Desjardins** et **Paiement direct Desjardins**, peut vous offrir de nombreux avantages vous permettant d'améliorer votre chiffre d'affaires.

Les consommateurs d'aujourd'hui sont de plus en plus exigeants et recherchent des moyens permettant de mieux gérer leur temps et contrôler leurs dépenses. La popularité sans cesse croissante des cartes de crédit et de débit démontre que ces modes de paiement répondent bien à leurs besoins.

Ce service simple et pratique permet à tous ceux qui ont une carte de guichet automatique affichant le réseau **Interac** de vous payer par des moyens électroniques. **L'équipement requis se résume à :**

- Un terminal au point de vente (TPV) et imprimante reliée ou ;
- Un terminal intégré à votre caisse enregistreuse (TIPV) pouvant aussi traiter les paiements par carte de crédit, et ;
- Si vous avez besoin de plusieurs TPV au même point de vente, le concentrateur «Grand-Marchand» relie tous vos terminaux à l'aide d'une seule ligne téléphonique d'affaires.

Les avantages du service de Paiement direct Desjardins sont multiples:

- Augmentation de votre volume d'affaires provoquée par une plus grande variété de moyens de paiements au point de vente, ce qui permet à votre clientèle de bénéficier de plus de souplesse dans le choix de son mode de paiement ;
- Accélération des entrées de fonds lorsque le terminal d'autorisation et de dépôt sont utilisés. En effet, le montant global des transactions d'achat est déposé quotidiennement dans votre compte d'affaires et vous pouvez ainsi disposer plus rapidement des sommes d'argent nécessaires au règlement de vos comptes fournisseurs ;
- Réduction des risques de retour de chèques sans provision ;
- Tarification concurrentielle ;
- Service après-vente de qualité qui couvre la formation du personnel, le service de dépannage et d'assistance téléphonique, la visite d'un technicien en cas de problème, l'assistance pour la conciliation de vos dépôts, etc. La satisfaction des marchands est primordiale pour Desjardins ;
- Accès à l'un des plus vaste réseau de distribution de services financiers au pays le Mouvement des Caisses Desjardins.

Desjardins vous propose également une garantie de paiement en cas de non-disponibilité du service de Paiement direct Desjardins.

Le succès en affaires, c'est aussi pouvoir offrir des modes de paiement diversifiés. N'hésitez pas à communiquer avec votre directeur/trice en développement des affaires de votre Centre financier aux entreprises, il/elle se fera un plaisir de vous informer sur les produits automatisés.

Fier partenaire... de vos affaires !

PUBLICITÉ

Centre Financier aux Entreprises Du Haut-Richelieu
145, boulevard Saint-Joseph, Saint-Jean-sur-Richelieu
(450) 359-0038

Centre Financier aux Entreprises Des Vignobles
730 boul. d'Iberville Iberville
(450) 347-5616